

 Leadership et gestion

# Le pouvoir du leadership fédérateur : de la transaction à la relation



À distance 610 \$

25 février 2027 | 9:00 à 16:00

Inscriptions acceptées jusqu'au 11 février 2027

## Contexte

Exploration de son pouvoir et du leadership fédérateur à l'aide du modèle FIRO Entreprise©- Leadership. (Fundamental Interpersonal Relations Orientation™).

Chaque personne à ses besoins et attentes spécifiques, très différents de celles des autres, qu'elle exprime d'une manière personnelle. Le modèle FIRO s'intéresse à ces besoins et attentes sous-jacentes pour expliquer :

- pourquoi nous nous comportons comme nous le faisons ;
- ce que nous attendons des autres en retour.

L'approche FIRO aide à comprendre ce qui se joue dans les relations interpersonnelles.

## Objectifs pédagogiques

Cette formation se concentre principalement sur les besoins du leader et de sa capacité à y répondre pleinement dans un environnement complexe et connecté. Exploration des zones de pouvoirs et du rapport au pouvoir dans un groupe.

- Assumer pleinement ses fonctions de leader au sein d'un groupe;
- Définir ses besoins et les besoins du groupe;
- Exercer un leadership fédérateur.

## Contenu

- FIRO Entreprise©- Leadership explication du modèle
- Entre besoin et stratégie; un enjeu de taille
- Le triangle des besoins :
  - Engagement
  - Influence
  - Connexion
- Induire le besoin : créer le mouvement
  - Comment j'exerce mon pouvoir à travers le triangle des besoins
- Ce que je projette et ce que les autres voient de moi
  - Perception et pouvoir
- Vos rôles dans l'équipe : vos besoins parlent
  - Reconnaître les forces des uns et des autres
  - Équilibrer les relations
- Leadership fédérateur et des stratégies d'intervention
  - Mes besoins relationnels avec mes collègues
  - L'établissement de la relation avec mon supérieur
  - L'établissement des relations avec mes subordonnés
  - Votre approche à l'égard de la gestion du conflit et la négociation relationnelle
  - Votre approche de la prise de décision et l'établissement des priorités
- Le plan d'intervention personnel.

## Approche pédagogique

**Prévoir 30 minutes avant la formation afin de remplir le questionnaire FIRO Entreprise©- Leadership en ligne.** Les résultats seront remis aux personnes participantes un jour avant la formation.

Formation comprenant un mélange d'expériences vécues, théorie et concepts, partage et mises en pratique.

## Clientèle cible

Cette formation s'adresse à des gestionnaires, les personnes dirigeantes, et toute personne en position de leadership.

## Durée et unités de formation continue (UFC-UQO)

Cette formation est d'une durée de 6 heures et donne droit à 0,6 UFC-UQO.

## Logistique et déroulement

- Les groupes seront limités à un maximum de 15 personnes participantes.
- La formation se déroulera via la plateforme Zoom.
- Pour assurer une bonne qualité de connexion, un accès Internet à haute vitesse et un microphone sont nécessaires.

- Bien que l'utilisation d'un ordinateur soit privilégiée, d'autres dispositifs technologiques sont également acceptés.
- Afin de maximiser l'interaction et la dynamique de groupe, nous recommandons fortement l'utilisation d'une caméra.

---

<https://formation-continue.uqo.ca/formation-continue/pouvoir-du-leadership-federateur-transaction-relation>